

01.12.2024

Денис Дудкин: «Автопилоты “Итэлма” завоёвывают российский АПК»

Оценивая вклад российского бизнеса в строительство первой очереди нового технопарка «ЗИЛ», мэр Москвы Сергей Собянин особо выделил группу компаний «Итэлма», которая вложила в этот масштабный проект около 4 млрд рублей. О проделанной работе и планах на будущее с журналом BM.Moscow Foresight поделился коммерческий директор ООО «ИТЭЛМА Системы Позиционирования» Денис Дудкин.

— Якорным резидентом технополиса «ЗИЛ» стало наше флагманское, головное научно-производственное предприятие «Итэлма». В настоящее время продукцию НПП хорошо знают на рынке IT-технологий, включая мультиплексные, телематические, радарные и навигационные технологии. Наш холдинг разрабатывает и производит комплексные решения, включающие в себя управление силовыми установками, бортовую электронику, системы экстренного реагирования, приборы индикации, маршрутизации информационных потоков, машинного зрения, видеофиксации, автопилотирования и ряда других систем. Конечно, это будет достойным вкладом компаний «Итэлма» в развитие нового московского технопарка.

После церемонии открытия первой очереди нового комплекса, Сергею Собянину представили последние инновационные разработки, предназначенные для различных отраслей экономика, в том числе и для аграрной.

— В былые времена наши аграрии во многом опирались на зарубежные программные решения. Как сейчас обстоят дела на рынке систем точного земледелия после ухода западных компаний, таких, как JD Link, Trimble, Raven и других?

— После ухода из России мировых гигантов наш рынок начали осваивать китайские игроки. Надо отметить, что они присутствовали здесь ещё при Trimble и John Deere, но сегодня их бизнес стал более заметным. Одновременно заявили о себе и российские компании, включая «Итэлма СП». Мы разработали свой, отечественный продукт, способный выдержать конкуренцию.

Без всяких преувеличений, мы стали увереннее в себе. Российские продукты сейчас выглядят очень достойно, а в некоторых случаях — даже гораздо лучше, чем то, что производят наши китайские партнёры.



— Вы используете данные сразу нескольких спутниковых созвездий: ГЛОНАСС, GPS, Beidou, Galileo. Как при таком разнобое при получении данных удается обеспечивать точность в расчётах? Может быть, лучше было бы опираться только на российскую систему ГЛОНАСС?

— Вы правы, мы принимаем сигналы со всех доступных спутниковых систем. Как нам при этом удается обеспечивать

точность? В нашей команде собраны разработчики, имеющие достаточно продолжительный опыт в области высокоточного позиционирования. Кроме того, мы обеспечиваем точность в расчётах на базе своих уникальных разработок.

Не стану раскрывать все секреты, но скажу, что у нас есть своя технология «Итэлма Квадро» и собственный движок «высокоточного позиционирования».

Можно ли опираться только на российскую систему ГЛОНАСС? Всё зависит от агрооперации. Допустим, если мы говорим о севе пропашных культур, то, наверное, нет, нельзя опираться только на российскую спутниковую систему навигации. Если же речь идёт о таких агрооперациях, как внесение удобрений, опрыскивание, почвообработка, вспашка, боронование, то здесь можно рассчитывать на ГЛОНАСС.

Надо учитывать, что время от времени в эфире возникают помехи. Вот в этом случае, как считают специалисты, ГЛОНАСС показывает себя лучше, и следует работать с российской системой.

— Что вы думаете о сегодняшнем АПК с точки зрения технологичности и искусственного интеллекта?

— По темпам внедрения современных технологий, АПК занимает одно из лидирующих мест. Например, программное обеспечение для управления агропредприятием «Итэлма Агро» позволяет оцифровать и проанализировать полную информацию о сельскохозяйственных работах. С помощью него можно планировать работы, считать затраты и рентабельность, нормы высева и внесения удобрений, площадь посева, расход семян и многое другое. «Итэлма Агро» в режиме онлайн осуществляет мониторинг техники, отслеживает простои и расход топлива, рамки заданной зоны и скорость движения. Согласитесь, это существенно упрощает работу аграриям и позволяет выходить на более высокие уровень рентабельности.



— Известно, что «Итэлма СП» уже давно разработала свой автопилот. Кто ваши ближайшие конкуренты и в чём преимущество вашего изобретения?

— Основные конкуренты — китайские производители. Наше основное преимущество, прежде всего, в том, что это — чисто российский продукт. Мы, являясь российской командой, гораздо лучше знаем и понимаем нужды не только российских аграриев, но и фермеров из ближнего зарубежья: таких стран, как Казахстан, Белоруссия, Узбекистан. Мы изначально делали продукцию, что называется, «под себя». И, конечно, учитывали наш предыдущий опыт работы с компанией Trimble, взяв на вооружение их высокие стандарты.

На сегодняшний день есть своё, российское ПО управления агропредприятием, или система агроменеджмента. В ней учтены всевозможные требования отечественных аграриев. Для нас это принципиальный вопрос! При этом мы гораздо гибче и быстрее реагируем на запросы, приходящие от конечных клиентов.

— Насколько сейчас востребованы автопилоты на рынке сельхозтехники в России? Какова динамика перехода на беспилотные решения?

— Возьмём, к примеру, полностью автономную технику. Должен заметить, что пока таких моделей в промышленных масштабах не производят ни в США, ни в Китае, ни у нас в России. Лимитирующим фактором эксперты считают не до конца обкатанные технологии, с которыми можно выезжать на поля. Кроме того, нигде в мире не существует законодательной базы в области беспилотной техники.

Что касается классических автопилотов, то этим уже никого из аграриев не удивишь. Современные фермеры уже не покупают тракторы или комбайны, особенно энергонасыщенные, без автопилота. Они воспринимают это, как данность.

— Насколько комплектующие и программное обеспечение, которое вы используете, локализованы в России?

— «Итэлма СП» — российский производитель, поэтому и программное обеспечение на 100% российское. Мы ни от кого не зависим, все технологические цепочки полностью в наших руках: от ПО, предназначенного для конечного пользователя системы агроменеджмента, до того программного обеспечения, которое работает в наших автопилотах.

Существуют критические технологии, есть также критические элементы системы, без которых она не сможет работать

в случае каких-то глобальных проблем. Все эти критические элементы находятся в России. Мы единственные, кто в нашей стране сделал свой собственный ГНСС-модуль (монтируется в ГНСС-ресивер, который устанавливается на крыше любой машины). А всё остальное, что сейчас предлагается на рынке даже под соусом якобы отечественного автопилота, это либо китайская продукция, либо имитация Trimble. «Итэлма» обладает собственными уникальными технологиями создания российских автопилотов. Мы заменили более 40 видов санкционных продуктов, таких, как комбинация приборов, стеклоподъёмники, блоки управления фарами и многие другие. Конечно, есть комплектующие, которые мы не можем заменить в силу определённых обстоятельств.

Сейчас «Итэлма» переходит на отечественную гидравлику, начали сами производить дисплеи. Но, самое главное, что мы перешли на санкционно-стойкую компонентную базу. Это позволяет нам бесперебойно производить все необходимые электронные изделия для наших заказчиков. Руководство компании понимает, как важно для страны иметь доступ к передовым электронным решениям, и делает всё возможное, чтобы закрыть эту потребность.

— Что вы скажете об инвестиционном климате, который сложился сейчас вокруг российских технологических компаний?

— В аграрной отрасли климат сложный. На него влияют многие факторы, такие, как инфляция, ключевая ставка и проблемы, связанные с падением доходов аграриев, вызванным ростом себестоимости, определёнными экспортными ограничениями и т.д.

Если же посмотреть на развитие технологических компаний в России, то здесь, наверное, климат более благоприятный. С уходом западных компаний появлялись ниши, которые занимают российские компании. Инвестиции появляются как со стороны российского государства, так и частного бизнеса. Правда, раньше компании работали на западном ПО и оборудовании, станках. Сейчас мы вполне можем рассчитывать на самих себя.

— Планирует ли компания «Итэлма СП» выйти на рынке других стран?

— Мы достаточно активно выходим на рынки Белоруссии и Казахстана. В планах рассматриваем сотрудничество и с другими странами.