

20.09.2024

Сергей Катырин: «Доля предприятий, испытывающих сложности из-за сокращения зарубежных поставок, снизилась»

Преодоление сложностей и позитивная динамика развития — основные тенденции, которые наметились в секторе малого и среднего предпринимательства. Бизнес адаптируется и перестраивается под новые условия. Государство на стороне российских компаний, но нерешённых задач еще много. Обсуждаем с президентом Торгово-промышленной палаты Российской Федерации Сергеем Катыриным текущий момент экономического развития страны.

— Сергей Николаевич, в первую очередь, интересует, как происходит адаптация бизнеса к новым экономическим условиям. Есть ли различия в возможностях малого, среднего и крупного бизнеса в период санкционного давления?

— Российский бизнес в основном адаптировался к работе в новых условиях, санкции сегодня не так существенно влияют на наши компании. Экономика России развивается высокими темпами: за первое полугодие 2024 года ВВП вырос на

4,6%, объём промышленного производства — на 4,4%. Малый и средний бизнес также демонстрирует положительную динамику: количество российских субъектов МСП в первом полугодии 2024 года выросло на 4,4% по сравнению с предыдущим годом — последствия санкционных шоков преодолены.

Безусловно, в отдельных направлениях проблемы могут сохраняться. Компании с активными международными связями вынуждены решать сложности, связанные с взаиморасчётами. Для ряда отраслей актуальным вызовом остаётся дефицит кадров. Наконец, высокая ключевая ставка тормозит развитие программ льготного кредитования, например, промышленной ипотеки.

Тем не менее мы видим, что бизнес, который способствует росту инвестиционного спроса, вкладывается в модернизацию, активно участвует в нацпроектах, не остаётся без внимания: государство реагирует на запросы — неважно, идёт ли речь о малом, среднем или крупном предприятии.



— Насколько, с Вашей точки зрения, меры государственной поддержки отвечают запросам предпринимателей? Какие из них реально улучшили деловой климат в стране?

— Государство создало много инструментов для поддержки предприятий. Это, в числе прочего, специальный инвестиционный контракт (СПИК), особые экономические зоны. Недавно правительство также решило расширить

механизмы господдержки промышленных технопарков и частных индустриальных парков.

Один из самых удачных инструментов — финансирование проектов Фондом развития промышленности, в том числе региональными фондами. Это возможность получить целевые займы по ставкам 3% и 5% годовых сроком до 7 лет. Значительная часть профинансированных проектов была рекомендована ТПП РФ. Все они сначала прошли через обсуждения нашего экспертного совета, а сегодня уже работают на полную мощность и возвращают вложенные в них деньги.

Что касается делового климата, то он неизбежно будет меняться: перед всей страной стоит задача укрепления технологического и промышленного суверенитета. Торгово-промышленная палата уделяет в этих условиях большое внимание регионам: помогаем представить их потенциал на своей площадке, организуем бизнес-миссии представителей региональных компаний в России и за рубежом.

— Какие ещё вопросы сейчас нуждаются в быстрой проработке во взаимоотношениях государства и бизнеса?

— Сегодня при получении льготного кредитования предприятия оформляют большое количество отчётности. Для малого бизнеса это может быть существенной нагрузкой. Именно поэтому бизнес-сообщество последовательно предлагает сократить перечень необходимых документов и перевести весь документооборот в цифровой формат.

Например, любая ИТ-компания для вывода на рынок своего продукта должна пройти целый ряд непростых процедур: это получение сертификатов ФСБ и ФСТЭК, вхождение в реестр Минпромторга и реестр российского ПО Минцифры, отдельная регистрация программно-аппаратного комплекса (ПАК). Процесс может занимать несколько лет, что недопустимо для ИТ-продукта, который должен реагировать на вызовы, возникающие каждую секунду.

Рассчитываем, что государство будет идти навстречу предпринимателям в части упрощения процедур.



STRATEGIES FOR BUSINESS IN MOSCOW

— Можете оценить ситуацию с импортозамещением в России?

— Рынок импортозамещения в российской промышленности оценивается сегодня в 5,2 трлн рублей. В некоторых отраслях удалось значительно снизить зависимость от импорта. В целом доля предприятий, испытывающих сложности из-за сокращения зарубежных поставок, снизилась. Кстати, большинство проектов, профинансированных уже упомянутым Фондом развития промышленности, — всего их около 1700 — ориентировано как раз на внедрение передовых технологий или создание импортозамещающих производств.

Сложности при этом наблюдаются в производстве оборудования для микроэлектроники и станкостроения. Связано это как с исторически обусловленным отставанием в этой сфере, так и с дефицитом кадров по рабочим и инженерным специальностям. Данные проблемы могут решаться созданием новых образовательных программ и развитием сотрудничества с зарубежными партнерами.

— В каких сферах мы особенно нуждаемся в партнёрстве с другими странами?

— Во всех сферах, связанных с инновационным развитием. Ни одно крупное экономическое мероприятие в России не проходит без тематики БРИКС и ШОС. Как председатель российской части Деловых советов ШОС и БРИКС, вижу значительный рост интереса деловых кругов к торгово-экономическому сотрудничеству в рамках этих объединений.

Для Делового совета БРИКС в этом году приоритетом является создание устойчивой системы финансовых расчётов. Также обсуждаем механизм составления кредитных рейтингов БРИКС, кооперацию страховых рынков, совместные проекты в области искусственного интеллекта.

Ещё одна площадка для сотрудничества — Деловой совет ШОС. В прошлом году объем товарооборота России с государствами-членами ШОС увеличился на четверть. Чтобы сохранить положительную динамику, работаем над созданием бесшовного инфраструктурного пространства и развитием трансконтинентальных транспортных коридоров (таких, как «Север — Юг» и «Один пояс — один путь»). Рассматриваем также развитие инноваций и высоких технологий на базе стартапов. Кстати, в марте на Форуме стартапов ШОС в Нью-Дели стенды российских компаний вызвали большой интерес посетителей.

Ещё одна тема, которая обсуждалась на саммите ШОС в июле и обязательно будет обсуждаться на казанском саммите БРИКС в октябре, — это повестка устойчивого развития. Мы, безусловно, нуждаемся в партнёрстве с дружественными

странами по таким направлениям, как продовольственная безопасность, предупреждение природных катаклизмов, бесперебойная поставка электроэнергии и водных ресурсов, обмен «зелёными» технологиями и другие инициативы в сфере ESG.

— Есть ли примеры успешного взаимодействия, когда зарубежное партнёрство давало российскому бизнесу толчок в развитии, и при этом мы не теряли свои кадры или технологии?

— Для многих промышленных предприятий зарубежное партнёрство может быть выгодным на начальном этапе. Но, чтобы не терять кадры и технологии, необходим постепенный переход к углублению локализации производства.

Приведу пример автозавода «Москвич». Сейчас происходит его возрождение. В 2022 году, после ухода европейских владельцев, производство было восстановлено очень быстро: первые автомобили начали сходить с конвейера в ноябре. Тогда речь шла о крупноузловой сборке из поставляемых машинокомплектов. Постепенно доля локализации повышалась, и сейчас «Москвич» перешёл на полный технологический цикл сборки автомобилей более чем из 900 деталей — там создана полностью роботизированная линия сварки.

Отмечу, что для достижения успехов «Москвичу» сначала потребовалось загрузить производство с помощью восточных партнёров. Это и стало толчком для развития, который сделал возможным переход на технологию полного цикла, а в перспективе — создание собственного электромобиля.