16.04.2026

俄罗斯-马来西亚：尽管面临全球挑战的合作

有时也有惊人的想象力的数字。这里是其中之一是百分之四十。这正是2025年俄罗斯和马来西亚贸易额增长所显示的动态。

指标不是零基础效应。这是两国之间互动的真正结果，尽管现代世界面临着全球困难。我们各国找到了迅速扩大伙伴关系的办法。

第二个值得注意的数字是，两国之间超过四十亿美元的贸易额中，近三分之一是由莫斯科公司提供的。

超过增速

当然，莫斯科在俄罗斯与马来西亚贸易方面的领导地位在某种程度上是自然的。特大城市传统上是该国最大的经济中心。他的企业生产了一大堆要求的产品．在过去的十年中，这个城市一直有目的地建立一个新的产业结构–高科技，创新和可持续。

□□□



高科技酵的增长

高科技是现代莫斯科和俄罗斯经济的一个特征，这为理解俄罗斯和马来西亚之间贸易额增长令人印象深刻的原因之一提供了关键。

2024年，马来西亚在全球创新指数排名中排名第33位，明显领先于俄罗斯。然而，它在信息和通信技术发展指数的排名上明显落后。去年，俄罗斯成为世界领导人之一，该国的首都是世界上技术和空间发展排名前五的城市之一。

提供这些数据并不是为了逗莫斯科或吉隆坡的自负。他们说了很多关于各国在发展富有成果的高科技合作方面的巨大机会以及利益重叠的存在。俄罗斯和马来西亚都对高科技感兴趣，这两个国家可以提供很多东西。

马来西亚是最大的电子和电气工程，测量设备和芯片组件制造商之一。这些产品在马来西亚出口中的份额超过百分之三十五。国芯片产量居世界第1位。马来西亚产品对俄罗斯的创新发展至关重要。

另一方面，马来西亚的利益远不止于硬件生产。国正努力从旁观者转变为全球尖端科技发展中的积极参与者。马来西亚领导层认为，科学、技术和创新对于维护国家主权至关重要。

俄罗斯可以帮助马来西亚实现这一目标。首先，俄罗斯已重返科技进步引领国家行列。其次，与西方公司不同，俄罗斯对联合研发持开放态度。

缔造马来西亚现有高科技产业的西方国家奉行«黑盒子»原则。他们将生产设施设在马来西亚，却不分享相关专业知识。马来西亚人被传授了手工技能，但却被竭力阻止他们创造新产品。


POLPHAR



在有利的条件 马来西亚科学、工艺及革新部长张利康说：«建立数字城市基础设施、疫苗、碳捕获和储存、包括核能在内的清洁能源领域的创新商业化以及在医疗保健和农业中使用核技术是我们两国合作的有希望的领域»。部长还将技术生态系统的联合开发，启动加速器以及人工智能领域的培训纳入此列表。为了加快合作的发展，马来西亚正在为俄罗斯公司创造越来越舒适的条件。这些变化加速了莫斯科和俄罗斯公司进入马来西亚市场，并通过它进入东南亚国家。从2022年开始，总部位于莫斯科的SPLAT Global在马来西亚设立了办事处。该公司以吉隆坡为基地，业务已拓展至东南亚11个国家。其在该地区的业务发展迅猛，短短两年内便占据了百分之三的电子商务市场份额。SPLAT Global的联合创始人杰明•叶夫格尼 (Demin Evegeniy)说：«每个人都在想SPLAT是如何如此迅速地获得如此大的市场份额的。像Colgate和Sensodyne这样的公司花了15-20年的时间»。卡巴斯基实验室于2023年在马来西亚建立了分销网络。该公司为政府机构、企业和个人用户提供网络安全解决方案。例如，居林市政府目前正在使用卡巴斯基的防病毒平台。专注于软件开发与测试、系统与商业分析以及IT系统维护的大型系统集成商Softline公司也将在马来西亚开设办事处。此外，Steplife公司在最近的一次商务考察中与一家马来西亚合作伙伴签署了一项协议，将在未来三年内为其提供用于假肢和矫形器械的高科技组件。该协议价值超过一亿卢布（约合一百五十万美元）。俄罗斯经济发展部副部长伊利切夫•弗拉基米尔 (Ilichyov Vladimir)对此深信不疑。«高科技和创新是俄马两国最具发展前景的合作领域。如今，贸易多元化至关重要。俄罗斯企业已做好充分准备。我们也看到了马来西亚合作伙伴对此展现出的真诚兴趣和合作意愿»。切尔科夫•亚历山大 (Chertkov Aleksandr)